



## Communiqué de presse

### **Lauxera Capital Partners lance Lauxera Growth II pour accélérer la maturité de la healthtech européenne et bâtir les leaders mondiaux de demain**

**Paris, le 5 décembre 2024** – L'écosystème healthtech européen se distingue par une capacité exceptionnelle à innover, mais peine à transformer ses nombreuses pépites technologiques en leaders globaux, capables de rivaliser sur la scène internationale. Ce manque de maturité commerciale et de soutien stratégique freine l'émergence d'entreprises healthtech de taille significative, à même de répondre aux enjeux croissants du secteur de la santé.

Dans ce contexte, Lauxera Capital Partners annonce aujourd'hui le lancement de Lauxera Growth II, un fonds de 400M€ conçu pour répondre à ce besoin critique de scale-ups européennes. Ce nouveau fonds s'inscrit dans la continuité du succès de Lauxera Growth I, qui a investi 262M€ dans 12 entreprises innovantes de la healthtech. Avec un premier closing à +300M€, Lauxera Growth II ambitionne de catalyser la croissance des scale-ups healthtech européennes en leur offrant un accompagnement financier et opérationnel unique. Comme son prédécesseur, Lauxera Growth II est labélisé Tibi.

*"L'Europe n'a pas un problème de start-ups, elle a un problème de scale-ups,"* explique **Pierre Moustial, Associé Co-Fondateur de Lauxera Capital Partners**. *"Nous disposons d'un écosystème d'innovation exceptionnel. Sans les moyens adéquats pour passer à l'échelle, ces entreprises resteront sous-dimensionnées face à la concurrence internationale. Avec Lauxera Growth II, nous voulons bâtir des champions européens capables de transformer leurs innovations en succès commerciaux globaux."*

#### **Un écosystème prometteur mais sous-dimensionné**

En Europe, le secteur de la healthtech bénéficie de solides atouts : une expertise scientifique reconnue mondialement, une concentration élevée de start-ups innovantes, et une capacité à générer des technologies médicales de pointe. Pourtant, la majorité des entreprises restent de petite taille : 95% d'entre elles comptent moins de 50 employés. Cette fragmentation freine leur capacité à atteindre des marchés internationaux, notamment les États-Unis, moteur mondial du secteur de la santé.

Par ailleurs, les financements actuels disponibles pour la healthtech en Europe sont souvent insuffisants pour soutenir une véritable croissance. En France par exemple, plus de 80% des entreprises financées reçoivent des tickets inférieurs à 5M€, un montant inadéquat pour accompagner leur développement commercial ou leur expansion internationale. Ce manque de soutien structurel et financier dure depuis plusieurs décennies : les scale-ups healthtech européennes levant près de 90% de capitaux de moins que leurs équivalentes américaines, malgré un taux annuel moyen de croissance du marché de 15% prévu jusqu'en 2028.

## **Lauxera Growth II : un positionnement différencié et une stratégie claire sur la healthtech européenne**

C'est pour répondre à ces besoins que **Lauxera Growth II** a été conçu. Ce fonds cible des entreprises ayant atteint un point d'inflexion commercial et structurellement rentables, avec un potentiel clair de croissance internationale. Grâce à des investissements stratégiques avec des tickets de 20 à 50M€, Lauxera entend transformer ces scale-ups en acteurs majeurs du secteur, capables de rivaliser avec leurs homologues américains.

Au-delà de l'apport financier, Lauxera se distingue par son approche opérationnelle et stratégique. L'équipe de Lauxera, composée d'experts opérationnels et financiers, accompagne activement les entreprises de son portefeuille dans leur développement stratégique, en mettant l'accent sur la pénétration des marchés internationaux, notamment le marché américain. Cette double expertise, à la fois locale et mondiale, est un levier essentiel pour maximiser l'impact des technologies européennes, par le biais de transformations stratégiques (refonte de stratégie commerciale, recrutement et organisation au niveau international, partenariats stratégiques, accès au meilleur réseau healthtech, M&A, etc.).

*"Le véritable défi pour l'Europe est de créer un écosystème capable de faire grandir ses entreprises au-delà de ses frontières," ajoute **Pierre Moustial**. "Avec Lauxera Growth II, nous apportons les outils nécessaires pour que ces entreprises réalisent leur potentiel sur la scène mondiale."*

Le secteur de la santé se caractérise par sa résilience face aux fluctuations économiques. Porté par des tendances de long terme, notamment l'adoption croissante des technologies digitales et l'augmentation des besoins de santé à l'échelle mondiale, il offre des opportunités exceptionnelles pour des entreprises capables de répondre à ces enjeux. C'est dans ce contexte que Lauxera Growth II s'inscrit, avec l'ambition de faire émerger une nouvelle génération de leaders européens dans la healthtech. Le fonds est un fonds impact et Article 8, dont l'objectif social est de soutenir un "système healthcare plus durable". L'équipe Lauxera se concentre sur des investissements qui améliorent la prise en charge des patients, la productivité des médecins, infirmiers et chercheurs, et qui favorisent une baisse des coûts du système de santé (en augmentant l'accès aux soins). Le scale-up des innovations healthtech européennes sera une des clés vers une meilleure santé pour les populations futures.

## **À propos de Lauxera Capital Partners**

Fondée en janvier 2020, Lauxera Capital Partners est une société de gestion indépendante basée en France (à Paris) et aux États-Unis (à San Francisco). Lauxera est un investisseur spécialisé dans le secteur de la santé, œuvrant pour favoriser la croissance des entreprises européennes dans le secteur de la healthtech. Son premier fonds, Lauxera Growth I, d'une taille de 262M€, a investi dans 12 entreprises de healthtech à forte croissance situées en France, au Royaume-Uni, en Allemagne, en Suède, au Danemark et aux États-Unis.

Dirigée par une équipe d'entrepreneurs en sciences de la vie et d'investisseurs professionnels dans le domaine de la santé (Pierre Moustial, Samuel Levy, Alex Slack, Edoardo Fracchia et Victor Decrion), Lauxera vise à accompagner l'expansion commerciale internationale des innovations healthtech les plus prometteuses d'Europe.

L'approche d'investissement très ciblée de Lauxera, sa connaissance approfondie de l'écosystème de santé américain, sa compréhension unique des tendances en matière d'innovation en Europe, ainsi que l'expérience opérationnelle et d'investissement de ses Associés, permettent à Lauxera d'être un partenaire à forte valeur ajoutée pour les entreprises dans lesquelles elle investit.

### **Contact Presse**

Lise de Courville

[ldecourville@lauxera.com](mailto:ldecourville@lauxera.com)

+33 (0)6 49 64 23 58

